

CALL TODAY FOR INFORMATION!

☎ +66 80 041 0420

☎ +66 93 494 5999



NO.1 GLOBAL BRAND

BENEFITS OF JOINING RE/MAX (COMMISSION SPLIT 50%)

✓ **PROPERTY DATABASE**
(ALL AGENT HAVE ACCESS TO ALL THE PROPERTIES
IN THE SYSTEM)

✓ **LEGAL DOCUMENT**

✓ **OFFICE SUPPORT**

✓ **ONGOING TRAINING**

✓ **KICK START TRAINING**
(6,900 THB IS INCLUDED IN THE JOINING FEE OF
25,000 THB)

✓ **RE/MAX MEMBERSHIP**

✓ **RE/MAX UNIVERSITY**

✓ **GLOBAL NETWORKING**

✓ **GLOBAL REFERRAL**

✓ **SOCIAL MEDIA PLATFORMS:**
- FACEBOOK
- FACEBOOK MARKETPLACE
- IG
- TIKTOK
- WHATSAPP
- LINE
- WECHAT
- LINKEDIN

✓ **BRAND KIT:**

- EMAIL ACCOUNT
- AGENT WELCOME BOX
- AGENT ID CARD
- 5 FILES OF A4 FOLDER
- 1 LANYARD
- 1 RE/MAX SHIRT
- 5 SALE SIGNS (SIZE 90*120 CM)
- 2 BOXES OF BUSINESS CARD
- ICONNECT CRM
- PHOTOFY APPLICATION
- AGENT PAGE

✓ **LOCAL & GLOBAL WEBSITE
FOR MARKETING:**

- BUYSAMUI
- RE/MAX THAILAND
- GLOBAL RE/MAX
- LIST GLOBALLY
(LINKED TO 34 WEBSITES)
- LIVING INSIDER
- THAI RAT
- KHAOSOD
- PROPERTY HUB
- NESTOPA

JOINING FEE 25,000 THB



RE/MAX
ISLAND REAL ESTATE

JOIN OUR TEAM

🌐 WWW.BUYSAMUI.COM



Boonjumnong 1/39 M.6 Bophut, Koh Samui, Surat Thani, Thailand 84320





UNLOCK SUCCESS AND STEP INTO PROFESSIONALISM WITH RE/MAX.

COMMISSION SPLIT **50%**, WITH A JOINING FEE OF 25,000 THB

YOUR BENEFITS:



RE/MAX Membership

This provides official access to the RE/MAX network, giving agents the ability to represent the RE/MAX brand and gain credibility in the real estate market.



RE/MAX University Access

This platform offers extensive training materials and courses. It helps agents develop their skills in areas like sales, marketing, and client relations.



Kick Start for Success Training

A special training program designed to help new agents start strong. It covers essential topics like lead generation, managing listings, and closing deals successfully.



Ongoing Training

After the first training, agents will keep learning through regular sessions to stay updated on the latest trends, market changes, and helpful tips to improve their work.



Brand Kit

Includes branded materials like an Agent ID card, A4 folder, lanyard, and a RE/MAX shirt. These items help agents look professional with the RE/MAX brand.



Business Cards

Personalized business cards that help agents promote themselves and grow their network.



Office Support

Agents will have access to office space, administrative support, and a professional environment to meet clients and complete transactions.



Document Support

The office will provide agents with all necessary forms and documents required for real estate transactions, helping them handle paperwork efficiently and correctly.



Sale Signs

Agents will receive 5 personalized sale signs, which include their contact details, for use on properties they represent. These signs help advertise their listings and attract potential buyers.



RE/MAX Email Account

A RE/MAX email account for professional use, making the agent look more trustworthy and credible.



iConnect CRM

A customer relationship management system (CRM) that helps agents manage leads, track interactions with clients, and keep organized as they work on deals.



Marketing

Access to marketing materials and campaigns from RE/MAX, designed to help agents promote their listings and services more effectively.



Remax.co.th Listing

Agents can list their properties on RE/MAX's official website, giving their listings high visibility.



Agent Page

Each agent gets a personal profile page on RE/MAX's website, showcasing their expertise, properties, and contact information.



Property Portals Access

Agents will be able to list their properties on various websites provided by RE/MAX.



Welcome Box

A special package sent to new agents, welcoming them to the team and equipping them with essential branded materials and tools to begin their journey with RE/MAX.



islandrealestate@remax.co.th



+66 80 041 0420 / +66 93 494 5999

RE/MAX
ISLAND REAL ESTATE

ปลดล็อกความสำเร็จ



ก้าวสู่ความเป็นมืออาชีพกับ RE/MAX

ส่วนแบ่งค่าคอมมิชชั่น **50%** พร้อมค่าธรรมเนียมแรกเข้า 25,000 บาท

สิทธิประโยชน์



สมาชิก RE/MAX

เข้าถึงเครือข่าย RE/MAX อย่างเป็นทางการ ทำให้ตัวแทนสามารถใช้แบรนด์ RE/MAX และเพิ่มความน่าเชื่อถือในตลาดอสังหาริมทรัพย์



เข้าถึง RE/MAX University

แพลตฟอร์มนี้มีเอกสารการฝึกอบรมและหลักสูตรที่ครอบคลุม ช่วยพัฒนาทักษะด้านการขาย การตลาด และการดูแลลูกค้า



การฝึกอบรม Kick Start for Success

โปรแกรมฝึกอบรมพิเศษที่ออกแบบมาเพื่อช่วยให้ตัวแทนใหม่เริ่มต้นได้อย่างมั่นคง ครอบคลุมหัวข้อสำคัญ เช่น การสร้างโอกาส การจัดการรายชื่อ และการปิดการขายอย่างมีประสิทธิภาพ



การฝึกอบรมอย่างต่อเนื่อง

หลังจากการฝึกอบรมครั้งแรก ตัวแทนจะได้เรียนรู้ต่อเนื่องผ่านเซสชันปกติเพื่อให้ทันกับแนวโน้มล่าสุด การเปลี่ยนแปลงของตลาด และเคล็ดลับที่เป็นประโยชน์เพื่อปรับปรุงการทำงาน



เครื่องมือแบรนด์

ประกอบด้วยบัตรประจำตัวตัวแทน โฟลเดอร์ A4 สายคล้องคอ และเสื้อ RE/MAX ซึ่งช่วยให้ตัวแทนดูเป็นมืออาชีพด้วยแบรนด์ RE/MAX



นามบัตร

นามบัตรส่วนบุคคลที่ช่วยให้ตัวแทนโปรโมทตัวเองและขยายเครือข่าย



การสนับสนุนของสำนักงาน

ตัวแทนสามารถใช้พื้นที่สำนักงาน การสนับสนุนด้านเอกสาร และสำนักงานในการพบปะลูกค้าและทำธุรกรรม



การสนับสนุนด้านเอกสาร

สำนักงานจะจัดหาแบบฟอร์มและเอกสารที่จำเป็นทั้งหมดสำหรับการทำธุรกรรมด้านอสังหาริมทรัพย์ เพื่อช่วยให้ตัวแทนจัดการเอกสารได้อย่างมีประสิทธิภาพและถูกต้อง



ป้ายชาย

ตัวแทนจะได้รับป้ายชายส่วนบุคคล 5 ป้าย ที่มีรายละเอียดการติดต่อ เพื่อใช้ในทรัพย์สินที่ตัวแทนเป็นผู้ดูแล ซึ่งช่วยโปรโมททรัพย์สินและดึงดูดผู้ซื้อ



บัญชีอีเมล RE/MAX

บัญชีอีเมล RE/MAX สำหรับใช้ในธุรกิจ ทำให้ตัวแทนดูน่าเชื่อถือและไว้วางใจได้มากขึ้น



ระบบ CRM iConnect

ระบบจัดการลูกค้าสัมพันธ์ (CRM) ที่ช่วยให้ตัวแทนจัดการลูกค้า ติดตามการติดต่อ และทำให้การทำงานเป็นระเบียบ



การตลาด

เข้าถึงสื่อและแคมเปญการตลาดจาก RE/MAX ที่ออกแบบมาเพื่อช่วยให้ตัวแทนโปรโมททรัพย์สินและบริการได้อย่างมีประสิทธิภาพ



ลงประกาศบน Remax.co.th

ตัวแทนสามารถลงประกาศทรัพย์สินของตนบนเว็บไซต์อย่างเป็นทางการของ RE/MAX เพื่อเพิ่มการมองเห็นของทรัพย์สิน



เพจตัวแทน

ตัวแทนแต่ละคนจะมีหน้าโปรไฟล์ส่วนตัวบนเว็บไซต์ RE/MAX ซึ่งแสดงความเชี่ยวชาญ ลิขสิทธิ์ทรัพย์สิน และข้อมูลติดต่อของพวกเขา



เข้าถึงพอร์ทัลทรัพย์สิน

ตัวแทนสามารถลงประกาศทรัพย์สินของตนบนเว็บไซต์ต่างๆ ที่ RE/MAX จัดหาให้



กล่องต้อนรับ

แพ็คเกจพิเศษส่งให้กับตัวแทนใหม่ เพื่อเป็นการต้อนรับและมอบเครื่องมือและวัสดุที่จำเป็นในการเริ่มต้นกับ RE/MAX



islandrealestate@remax.co.th



+66 80 041 0420 / +66 93 494 5999

RE/MAX
ISLAND REAL ESTATE